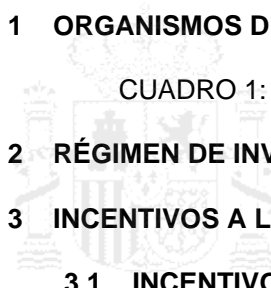




GUÍA DE INCENTIVOS A LA IMPLANTACIÓN

Canadá





1 ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN	3
CUADRO 1: ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA	5
2 RÉGIMEN DE INVERSIONES	8
3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	10
3.1 INCENTIVOS FISCALES , SECTORIALES O REGIONALES	10
3.2 ZONAS FRANCAS Ó ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES	10
3.3 OTRO TIPO DE INCENTIVOS	12
4 BIBLIOGRAFÍA	19

1 ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN

Organismos de atracción de inversiones, promoción del comercio exterior y desarrollo económico públicos y privados a nivel federal

- ***Innovation, Science and Economic Development Canada***: Ministerio de Industria de Canadá. En su página web ofrece información para mejorar la posición competitiva de las empresas canadienses dentro y fuera de Canadá, así como el acceso a diversas bases de datos de empresas y de comercio exterior. También se puede encontrar en este portal información sobre programas de ayuda a la I+D.
- ***Business Development Bank of Canada (BDC)***: es una institución financiera cuyo capital pertenece por completo al Gobierno de Canadá y cuyo objeto es ayudar a las pequeñas y medianas empresas. Opera utilizando una gran variedad de instrumentos financieros tales como préstamos para adquisiciones de negocios, para crecimiento y expansión, de capital circulante, para iniciación de proyectos y de capital riesgo.
- ***Export Development Canada (EDC)***: es una empresa pública que actúa como una entidad financiera ofreciendo soluciones de financiación para empresas exportadoras canadienses y para operaciones de inversión en el extranjero. También actúa como aseguradora del riesgo a la exportación. EDC y la Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación (CESCE) tienen firmado un acuerdo de reaseguro mutuo de operaciones conjuntas entre empresas españolas y canadienses.
- ***Canada Business Network***: es una organización federal cuyo cometido es facilitar acceso a información completa sobre servicios, programas y normativas tanto federales como provinciales, así como asesorar a los empresarios de cara a la iniciación de nuevos negocios o a mejorar y ampliar los ya existentes. La gestión federal se organiza por regiones como sigue:
 - Innovation, Science and Economic Development Canada (Ministerio de Industria)
 - Canadian Northern Economic Development Agency
 - Western Economic Diversification Canada
 - Canada Economic Development for Quebec Regions
 - Atlantic Canada Opportunities Agency
 - Federal Economic Development Agency for Southern Ontario
- ***Canadian Northern Economic Development Agency (CanNor)***: es la agencia de desarrollo económico de los territorios de Yukón, de Nunavut y de Territorios del Noroeste.
- ***Western Economic Diversification Canada (WD)***: es un ministerio del Gobierno canadiense que tiene por misión promover la diversificación económica de las provincias del oeste canadiense (Columbia Británica, Alberta, Saskatchewan y Manitoba).
- ***Canada Economic Development for Quebec Regions***: tiene como misión promover el desarrollo a largo plazo de las regiones de Quebec con menor crecimiento.
- ***Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA)***: es la agencia de desarrollo económico de las provincias atlánticas de Canadá (Nueva Brunswick, Isla del Príncipe Eduardo, Nueva Escocia y Terranova y Labrador).
- ***Federal Economic Development Agency for Southern Ontario***: de reciente creación en 2009, se trata de la agencia de promoción del gobierno federal

para el Sur de Ontario.

- **Canada's Venture Capital & Private Equity Association (CVCA):** es la asociación canadiense de empresas de capital riesgo y de inversiones. Está formada por empresas y organizaciones que gestionan fondos que se utilizan para inversiones en proyectos de inversión y fondos de capital riesgo, por lo que se trata de un organismo privado. Cuenta con 1.800 miembros asociados que representan la mayoría de los fondos de capital riesgo gestionados en Canadá

Organismos de atracción de inversiones, promoción del comercio exterior y desarrollo económico de los gobiernos provinciales y locales

- **Partnerships British Columbia:** es una empresa pública de la Columbia Británica para la promoción de proyectos de infraestructuras con participación pública y privada (Public Private Partnerships o P3).
- **Manitoba Trade and Investment:** es el organismo de promoción de exportaciones y atracción de inversiones de la provincia de Manitoba.
- **Opportunities New Brunswick:** tiene por misión fomentar el desarrollo económico y la competitividad de la provincia de Nuevo Brunswick.
- **Department of Innovation, Trade and Rural Development of Newfoundland and Labrador:** el Ministerio de Innovación, Comercio y Desarrollo Rural de Terranova y Labrador tiene un servicio especializado en atracción de inversiones.
- **Nova Scotia Business Inc.:** es la agencia de desarrollo de la provincia de Nueva Escocia. Ofrece servicios a empresas locales y promociona la atracción de inversiones en la provincia.
- **Department of Economic Development and Transportation of Nunavut:** el Ministerio de Desarrollo Económico del territorio de Nunavut ofrece ayudas destinadas a las pequeñas y medianas empresas. Las ayudas se materializan de forma económica mediante préstamos reembolsables y no reembolsables para la creación y expansión de negocios. Estas ayudas proceden de fondos creados a tal efecto como el Small Business Opportunities Fund y el Entrepreneur Development Fund.
- **Department of Industry, Tourism and Investment of the Northwest Territories (ITI):** es el Ministerio del Gobierno de los Territorios del Noroeste con competencias en desarrollo económico, industria y turismo.
- **Invest in Ontario:** es la institución de atracción de inversiones de la provincia de Ontario y depende del Ministerio de Desarrollo Económico e Innovación.
- **Invest Toronto:** es el organismo encargado de promover la atracción de inversión extranjera directa en la ciudad de Toronto.
- **Invest Ottawa:** es el organismo de la ciudad de Ottawa que tiene como misión el desarrollo empresarial, la promoción de la atracción de inversión extranjera directa y la retención y expansión de los negocios en Ottawa.
- **Invest Prince Edward Island:** es la institución de atracción de inversiones de la Isla del Príncipe Eduardo.
- **Investissement Québec:** es la institución de atracción de inversiones de la provincia de Quebec, que desde diciembre de 2010 también engloba la anteriormente denominada Société Générale du Financement. Se trata de una corporación pública cuya misión es contribuir al desarrollo económico de Quebec a través de la inversión. Para ello, apoya la creación de empresas de todos los tamaños, ofreciéndoles soluciones de financiación a medida. Además, la corporación lleva a cabo prospecciones de inversiones extranjeras

y operaciones financieras estratégicas.

- **Caisse de Dépôt et Placement du Québec (CDP):** es una institución financiera pública, constituida por ley del Parlamento provincial de Quebec, cuya misión principal consiste en gestionar fondos puestos a su disposición por importantes planes de pensiones y de seguros, así como otros fondos del sector público. Una de las líneas de actuación importantes de CDP es la financiación de empresas, a través de dos filiales, CDP América y CDP tecnología. Desarrollan operaciones a largo plazo y participan en el capital de empresas de tamaño mediano y grande. CDP tecnología toma participaciones en el capital de empresas de riesgo en sectores de biotecnología, tecnologías de la información y de energías.
- **Montreal International:** es una agencia de atracción de inversiones creada conjuntamente por el Gobierno federal, la provincia de Quebec, la Comunidad Urbana de Montreal y empresas del sector privado. Promociona Montreal y su área de influencia como destino de inversiones.
- **Ministry of Energy and Resources of Saskatchewan:** el Ministerio de Energía y Recursos Naturales de Saskatchewan tiene como misión fortalecer y diversificar la economía de la provincia.
- **Department of Economic Development of Yukon:** el Ministerio de Desarrollo Económico de Yukón promociona el desarrollo económico de dicho territorio.

CUADRO 1: ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA


Organismos de atracción de inversiones, promoción del comercio exterior y desarrollo económico públicos y privados a nivel federal



ORGANISMO FEDERAL	DATOS DE CONTACTO
Invest in Canada	Dirección: 55 Metcalfe Street, Ground Floor, Ottawa, Ontario K1P 6L5, Canada Tel: (613) 995-1708 Fax: (613) 955-1720 E-mail: investincanada@international.gc.ca Web: http://www.investincanada.gc.ca
Innovation, Science and Economic Development Canada	Dirección: C.D. Howe Building, 235 Queen Street, Ottawa, Ontario K1A 0H5, Canada Tel: (613) 954-5031 Fax: (613) 954-2340 E-mail: info@ic.gc.ca Web: http://www.ic.gc.ca
Business Development Bank of Canada (BDC)	Dirección: 55 Metcalfe Street, Ground Floor Ottawa, Ontario K1P 6L5, Canada Tel: (613) 995-0234 Fax: (613) 995-9045 Web: http://www.bdc.ca
Export Development Canada	Dirección: 150 Slater Street, Ottawa, Ontario K1A 1K3, Canada Tel: (613) 598-2500 Fax: (613) 598-3811 Web: http://www.edc.ca
Canada Business Network	Web: http://www.canadabusiness.ca
Canadian Northern Economic Development Agency	Dirección: 400 Cooper Street, 5th Floor, Ottawa, Ontario K1A 0H4, Canada Tel: (613) 947-0221 Fax: (613) 947-0242 E-mail: InfoNorth-InfoNord@CanNor.gc.ca Web: www.CanNor.gc.ca

Western Economic Diversification Canada (WD)	Dirección: Gillin Building 141, Laurier Avenue West, Suite 500, Ottawa, Ontario K1P 5J3, Canada Tel: (613) 952-2768 Fax: (613) 952-9384 Web: http://www.wd.gc.ca/
Canada Economic Development for Quebec Regions	Dirección: Dominion Square Building, 1255 Peel Street, Suite 900, Montréal, Quebec H3B 2T9, Canada Tel: 1-866-385-6412 Fax: (514)283-3302 Web: http://www.dec-ced.gc.ca
Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA)	Dirección: Blue Cross Centre, 3 rd Floor, 644 Main Street, PO Box 6051, Moncton, New Brunswick E1C 9J8, Canada Tel: (506) 851-2271 Fax: (506) 851-7403 Web: http://www.acoa-apeca.gc.ca/e/index.shtml
Federal Economic Development Agency for Southern Ontario	Dirección: 101 Frederick Street, 4th Floor, Kitchener, Ontario N2H 6R2, Canada Tel: 1-866-593-5505 Fax: (519) 571-5750 Web: http://www.feddevontario.gc.ca
Canada's Venture Capital & Private Equity Association (CVCA)	Dirección: MaRS Centre, Heritage Building, 101 College Street, Suite 120J Toronto, Ontario M5G 1L7, Canada Tlf: (416) 487-0519 Fax: (416) 487-5899 E-mail: cvca@cvca.ca Web: http://www.cvca.ca

Organismos de atracción de inversiones, promoción del comercio exterior y desarrollo económico de los gobiernos provinciales y locales

ORGANISMO PROVINCIAL	DATOS DE CONTACTO
Alberta Economic Development Authority	Dirección: McDougall Centre, 455 - 6th Street SW, Calgary, Alberta T2P 4E8, Canada Tel: (403) 297-3022 Fax: (403) 297-6435 Web: http://economic.alberta.ca/
Alberta Treasury Board and Finance	Dirección: Oxbridge Place, Room 534, 9820 - 106 Street, Edmonton, Alberta T5K 2J6, Canada Tel: 780-427-3035 Fax: 780-427-1147 Web: www.finance.alberta.ca
Trade and Invest British Columbia	Dirección: 999 Canada Place, Suite 730 Vancouver, British Columbia V6C 3E1, Canada Tel: Michael Track (604) 775-2202 or Karen Lam (604) 775-2188 Fax: (604) 844-1926 Web: http://www.britishcolumbia.ca/invest/index/ Programas de incentivos de Invest British Columbia: http://www.britishcolumbia.ca/invest/why-british-columbia-canada/business-incentives/
Partnerships British Columbia	Dirección: 2320 - 1111 West Georgia Street, Vancouver, British Columbia V6E 4M3, Canada Tel: (604) 681-2443 Fax: (604) 806-4190 E-mail: partnershipsbcc@partnershipsbcc.ca Web: http://www.partnershipsbcc.ca/

<p>Manitoba Trade and Investment</p> 	<p>Dirección: 1100 - 259 Portage Avenue, Winnipeg, Manitoba R3B 3P4, Canada Tel: (204) 945-1055 Tel. gratuito en Canadá, Méjico y EE.UU.: 1-866-570-7577 Fax: (204) 957-1793 E-mail: mbtrade@gov.mb.ca Web: http://www.gov.mb.ca/trade/ Programas de Manitoba Trade and Investment: http://www.investinmanitoba.ca/ready.html</p>
<p>Opportunities New Brunswick</p>	<p>Dirección: Place 2000, 250 King Street, Fredericton, NB E3B 9M9, Canada Tel: (506) 453-5471 Fax: (506) 444-4277 Web: http://onbcanada.ca/</p>
<p>Department of Innovation, Trade and Rural Development of Newfoundland and Labrador</p>	<p>Dirección: 2nd floor, West Block, Confederation Building, P.O. Box 8700, St. John's, Newfoundland and Labrador A1B 4J6, Canada Tel: (709) 729-6183 Fax: (709) 729-3484 E-mail: fraserhowell@gov.nl.ca Web: http://www.nlbusiness.ca/</p>
<p>Nova Scotia Business Inc.</p>	<p>Dirección: World Trade & Convention Centre ,1800 Argyle Street, Suite 701 Halifax, Nova Scotia B3J 3N8, Canada Tel: (902) 424-6650 Fax: (902) 424-5739 E-mail: nsbi@gov.ns.ca Web: http://www.novascotiabusiness.com/</p>
<p>Department of Economic Development & Transportation of Nunavut</p>	<p>Dirección: Building 1104 A, Inuksugait Plaza , PO Box 1000, Station 1500 Iqaluit, Nunavut X0A 0H0, Canada Tel: (867) 975-7800 Fax: (867) 975-7870 E-mail: edt@gov.nu.ca Web: http://www.edt.gov.nu.ca/</p>
<p>Department of Industry, Tourism and Investment of the Northwest Territories</p>	<p>Dirección: PO Box 1320 Yellowknife, Northwest Territories X1A 2L9, Canada Tel: (867) 873-7361 E-mail: investnwt@gov.nt.ca Web: http://www.iti.gov.nt.ca/</p>
<p>Invest in Ontario</p>	<p>Dirección: Ontario Investment and Trade Centre, 35th Floor, Eaton Centre, P.O. Box 1, 250 Yonge Street, Toronto, Ontario M5B 2L7, Canada Tel: (416) 313-3469 Fax: (416) 325-6375 E-mail: info@investinontario.com Web: http://www.investinontario.com/</p>
<p>Invest Toronto</p>	<p>Dirección: Suite 901, 225 King St. W, Toronto, Ontario M5V 3M2, Canada Tel: (877) 406-3841 Fax: (416) 646-2993 E-mail: info@investtoronto.ca Web: http://www.investtoronto.ca</p>

	<p>Dirección: 80 Aberdeen St, Suite 100, Ottawa, Ontario K1S 5R5, Canada Tel: (613) 828-6274 Fax: (613) 726-3440 E-mail: worldclass@investottawa.ca Web: http://investottawa.ca/</p>
	<p>Dirección: 94 Euston Street PO Box 910 , Charlottetown, Prince Edward Island C1A 7L9, Canada Tel. gratuito: 1-866-822-5500 Tel: (902)-368-6300 Fax: (902)-368-6301 E-mail: info@investpei.com Web: http://www.investpei.ca/ Programas de incentivos fiscales de la provincia: http://www.investpei.ca/incentive-programs.html</p>
	<p>Dirección: 600, de la Gauchetière, bureau 1500, Montréal, Québec H3B 4L8, Canada Tel. 514-873-4664 Fax: 514- 873-5786 Web: http://www.invest-quebec.com/</p>
	<p>Dirección: 1000, Place Jean-Paul-Riopelle Montréal, Québec H2Z 2B3, Canada Tel: (514) 842-3261 Fax: (514) 842-4833 E-mail: info@lacaisses.com Web: http://www.lacaisses.com/</p>
	<p>Dirección: 380 rue Saint-Antoine Ouest, Bureau 8000, Montréal, Québec H2Y 3X7, Canada Tel: (514) 987-8191 Fax: (514) 987-1948 Web: http://www.montrealinternational.com/</p>
	<p>Dirección: 300 - 2103 - 11th Avenue Regina, Saskatchewan S4P 3V7, Canada Tel: (306) 787-2232 Fax: (306) 787-2159 Web: http://www.ir.gov.sk.ca/</p>
	<p>Dirección: PO Box 2703 (F-2), Whitehorse, Yukon Y1A 2C6, Canada Tel: (867) 393-7014 Fax: (867) 393-6944 E-mail: investyukon@gov.yk.ca Web: http://www.economicdevelopment.gov.yk.ca/</p>

2 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Ley de Inversión de Canadá (*Investment Canada Act*) es la ley que regula los capitales extranjeros que se invierten en Canadá. Todas las inversiones realizadas en Canadá requieren ser notificadas o aprobadas. Los inversores procedentes de países pertenecientes a la Organización Mundial de Comercio (OMC), como España, no necesitan aprobación federal, siempre y cuando el valor de los activos de la empresa a adquirir o de la empresa de nueva creación no supere el umbral de inversión fijado por el Gobierno Federal. Éste se actualiza anualmente, siendo para 2016 de 375 M CAD para empresas de titularidad pública y 600 M CAD para empresas del sector privado.

Sin embargo, los inversores procedentes de países que no integran la OMC requieren de aprobación ministerial, si contemplan la adquisición directa de empresas canadienses cuyos activos superen los 5 M CAD o la adquisición indirecta de empresas con activos superiores a los 50 M CAD.

El plazo normal de obtención de las aprobaciones, para proyectos de inversión que superan los umbrales mencionados, está fijado en 45 días, pero puede ampliarse hasta un máximo de 75 días. En el caso de adquisiciones en el ámbito cultural, el organismo competente que gestiona las notificaciones/aprobaciones es el Ministerio de Patrimonio (*Canadian Heritage*). Para todas las demás adquisiciones, la tramitación se realiza a través del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico (*Innovation, Science and Economic Development Canada*), anteriormente conocido como *Industry Canada*.

En toda inversión que requiera de aprobación, el inversor tendrá que poder demostrar que dicha operación supondrá un “beneficio neto” para Canadá. Este concepto es multidimensional y comprende factores como el efecto de la inversión sobre la actividad económica, el empleo, el uso de suministros locales, la transferencia de tecnología o la compatibilidad con las políticas industriales, económicas y culturales de Canadá.

También existen restricciones fijadas por las distintas provincias. Unas pueden exigir, por ejemplo, una mayoría de ciudadanos canadienses en los consejos de administración o pueden controlar de forma muy estricta la propiedad inmobiliaria.

La inversión de los residentes canadienses en el extranjero no está sujeta a ninguna restricción.

Cabe señalar también que una vez que entre en vigor el acuerdo CETA, el umbral de revisión de las operaciones de inversión para los países de la U.E. será de 1.500 M \$CAD.

En diciembre de 2012, el Gobierno federal canadiense hizo públicas una serie de aclaraciones y revisiones a su proceso de aprobación de inversiones extranjeras. Las nuevas normas se dirigen particularmente a controlar las inversiones de Empresas Públicas Extranjeras (EPE) y a restringir en el futuro su acceso a las arenas bituminosas de Alberta.

El anuncio siguió a meses de controversia sobre las OPA lanzadas por la empresa estatal china CNOOC y la empresa malaya PETRONAS sobre dos empresas canadienses de hidrocarburos no convencionales.

Canadá tiene en vigor desde 2007 una norma para Empresas Estatales Extranjeras en el marco de la Ley sobre Inversiones Extranjeras (Investment Act). Las nuevas directrices introducen los siguientes cambios a la norma existente:

Como regla general, la toma de control de intereses en las arenas bituminosas se considerará como un beneficio neto para Canadá únicamente en circunstancias excepcionales. La regla afecta a las empresas y Joint Ventures que tengan por objeto recuperar del subsuelo las reservas de hidrocarburos. No se incluye el supuesto de la toma de control de una entidad que se dedica únicamente a la exploración. La compra de intereses minoritarios (participaciones minoritarias en empresas y Joint Ventures) en las arenas bituminosas por parte de una EPE seguirá sin estar sometida a revisión.

Se extiende el alcance de las normas sobre EPE para incluir tanto las entidades controladas directamente como aquellas entidades influenciadas de forma directa o indirecta por un gobierno extranjero.

Se excluye las EPE del aumento de umbrales de revisión y del nuevo método de cálculo de los mismos. En 2009, el Gobierno introdujo unas enmiendas a la Ley de Inversión Extranjera que incluían el anuncio del aumento progresivo del umbral de inversiones sometidas a revisión hasta los 1.000 millones de dólares y un nuevo método de cálculo basado en el valor de empresa, en lugar del valor de activos. Las nuevas directrices excluyen a las EPE de las enmiendas de 2009. Así, el umbral de revisión para éstas queda fijado en el umbral en vigor para 2012 (330 millones de valor de activos) y estará indexado en el futuro al cambio que se produzca en el PIB nominal del año anterior.

Se extienden también los plazos para las revisiones por cuestiones de Seguridad Nacional. Así, el Gobierno se da un mayor grado de flexibilidad para revisar operaciones de inversión que considere que pueden afectar a la Seguridad Nacional.

El Gobierno aclara que tomará muy especialmente en cuenta a la hora de determinar el beneficio neto para Canadá y aprobar una operación de inversión el grado de influencia que podría alcanzar el Estado extranjero sobre la empresa canadiense, el sector industrial y sobre la propia EPE. También tomará en cuenta el que la EPE opere de acuerdo a principios de libre mercado y de eficiencia económica y productividad.

Acuerdos UE-Canadá

- o Acuerdo Económico y Comercial Reforzado (CETA). En negociación desde el 19 de octubre de 2009. Acuerdo político en octubre de 2013, acuerdo sobre el texto en julio de 2014 y finalización de las negociaciones en septiembre de 2014.
- o Renegociación del Acuerdo Marco, actualizando el de 1976. El nuevo acuerdo, rebautizado como SPA (*Special Partnership Agreement*), rubricado en septiembre de 2014.
- o Acuerdo sobre Transporte Aéreo, firmado diciembre 2009.
- o Agenda para la Asociación, 2004.
- o Declaración Política Común y Plan de Acción, 1996.
- o Declaración Transatlántica de Relaciones UE-Canadá, 1990.
- o Otros acuerdos sectoriales y Declaraciones Comunes

http://www.delcan.ec.europa.eu/en/eu_and_canada/official_documents

Acuerdos bilaterales España-Canadá

Escasa actividad en los últimos años.

- o Acuerdo Administrativo en materia de Seguridad Industrial, 2011.
- o Acuerdo de cooperación tecnológica entre el CDTI y el Consejo de investigaciones científicas de Canadá – NRC, 2005.
- o Memorando de Entendimiento entre el Min. Ciencia y Tec. y el National Research Council, 2003.
- o Acuerdo sobre Transporte Aéreo, 1988.
- o Nuevo protocolo que modifica el convenio para evitar la doble imposición y la evasión fiscal entre España y Canadá. Entrada en vigor en diciembre de 2015.

3 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

3.1 INCENTIVOS FISCALES , SECTORIALES O REGIONALES

Probablemente el mayor incentivo a la inversión en Canadá, tanto a nivel federal como provincial, consiste en un impuesto de sociedades reducido. Hoy en día, la tasa impositiva de Canadá se encuentra entre las más bajas del G7. En 2010, con la entrada en vigor de nuevas reducciones, el tipo impositivo medio aplicado en territorio canadiense pasó a ser notablemente inferior al estadounidense, dando una clara ventaja a las empresas con residencia fiscal en Canadá.

También se incentiva la inversión en sectores estratégicos de la economía; cabe mencionar como ejemplo las subvenciones a inversiones en energías renovables o a la inversión en I+D, cuyo desarrollo está fuertemente apoyado por los gobiernos provinciales.

A nivel federal, el incentivo a la inversión se plasma en el plan fiscal presentado por el Ministerio de Finanzas, que redujo el impuesto de sociedades al 16,5% en 2011, y al 15% para las grandes empresas en 2012. Asimismo, las pequeñas empresas pagan un 10,5% efectivo desde el 1 de enero de 2016, cantidad que se irá reduciendo progresivamente en los próximos años.

3.2 ZONAS FRANCAS Ó ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES

Canadá no tiene establecidas Zonas Francas en su territorio, pero ha establecido una serie de programas que permiten la exoneración o devolución de derechos de importación para productos

destinados a la reexportación, sin procesado o con un procesado mínimo; así como para productos que, perteneciendo a terceros, entran en Canadá para sufrir alteraciones o reparaciones. Estos programas están administrados por la [Agencia Tributaria Canadiense](#) (*Canadian Revenue Agency*) y la [Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá](#) (*Canadian Border Services Agency*).

Duties Relief Program	<p>Permite importar en exención de aranceles bienes para reexportación o que son usados en la fabricación de otros bienes de exportación</p>	<p>Los bienes tienen que ser exportados en un plazo de 4 años.</p> <p>Los bienes se pueden transferir entre participantes en el programa.</p>
Drawback Program	<p>Permite obtener una devolución de aranceles sobre bienes para bienes exportados que habían sido importados previamente.</p>	<p>Se puede reclamar una devolución sobre los bienes exportados en los 4 años anteriores.</p> <p>El bien puede haber sido exportado en el mismo estado en el que fue importado o haber sido utilizado en la producción de otro bien.</p>
Customs Bonded Wharehouse	<p>Programa de almacen franco. Está dirigido a actividades de promoción (por ejemplo, recinto ferial) o de manipulación mínima del bien (etiquetado, reembalaje, inspección, almacenaje, ensayos)</p>	<p>La importación se hace en exención de aranceles e impuestos indirectos. Estos se pagan cuando el bien se pone a libre disposición en el mercado. Los bienes reexportados no pagan derechos.</p> <p>Solo se permiten operaciones que no alteren sustancialmente el producto.</p> <p>Se pueden almacenar los bienes hasta un máximo de 4 años.</p>
Export Distribution Centre Program	<p>Programa para empresas intensivamente orientadas a la exportación que importan bienes a los que no añaden un valor añadido sustancial.</p>	<p>Permite la exención de impuestos indirectos (GST o HST) sobre las importaciones de un valor superior a 1.000 dólares canadienses.</p> <p>El programa limita el valor añadido a operaciones tales como desmontar y volver a montar el bien; inspección, etiquetado, envasado; limpieza, dilución, mantenimiento, clasificación o separación de bienes defectuosos.</p>
Exporters of Processing Services Program	<p>Programa dirigido a empresas que ofrecen servicios de transformación o reparación para bienes de terceros no residentes.</p>	<p>Permite la exención de impuestos indirectos (GST o HST). El plazo para realizar las operaciones de transformación es de 4 años a partir de la fecha de importación.</p> <p>No hay límite para el valor añadido que aporten las operaciones de transformación, pero el bien debe seguir siendo del cliente extranjero, la posesión no puede cambiar de manos. Tampoco puede consumirse dentro de Canadá.</p>

3.3 OTRO TIPO DE INCENTIVOS

INCENTIVOS FISCALES

En el año 2003, el Gobierno de Canadá fortaleció el Plan Quinquenal de reducción de impuestos que había instaurado en el año 2000, la reducción de impuestos más importante de la historia del país. En virtud de ese plan el impuesto sobre las personas físicas fue reducido en todos los niveles y se han llevado a cabo una serie de medidas con el fin de crear una ventaja fiscal a las empresas y favorecer la inversión en Canadá, como recoge el siguiente cuadro:

	VENTAJAS FISCALES
Grandes y medianas empresas	La tasa neta, después de deducciones, del impuesto de sociedades en el año 2016 es de 15%. [1]
Pequeñas empresas	Se consideran pequeñas empresas según la legislación federal aquellas cuya cifra de negocio anual no supere los 5 M CAD. Las pequeñas y medianas empresas en Canadá soportan una carga de impuestos tanto federal como provincial sensiblemente inferior a las grandes empresas. Actualmente, el impuesto federal es del 10,5% de los beneficios mientras que los provinciales varían desde el 0% existente en Manitoba hasta el 11,9% aplicable en Quebec.
Plusvalías [2]	En 2000, la tasa impositiva sobre las plusvalías se redujo para tener en consideración solo la mitad de la plusvalía generada. Esto se une a la ventaja competitiva que Canadá ofrece en materia de financiación a las empresas que se establecen en el país. El descenso de esta tasa permite a los inversores conservar una gran parte de sus beneficios.
Investigación y desarrollo [3]	Además para las empresas de alta tecnología hay una reducción del impuesto de sociedades y créditos impositivos por los gastos en I+D de un 20%. Un crédito fiscal del 35% (con un límite de 3 M CAD) reembolsable disponible para las corporaciones privadas controladas por canadienses.

El sistema fiscal canadiense comprende impuestos de carácter federal, provincial o territorial y local. El Gobierno federal puede hacer uso de cualquier método impositivo. Los principales impuestos federales son el impuesto sobre la renta, el impuesto sobre sociedades, el impuesto sobre el valor añadido llamado *Goods and Services Tax (GST)* o *Harmonized Sales Tax (HST)* dependiendo de la provincia, y las retenciones (*withholding tax*) sobre los ingresos obtenidos por los no residentes.

Los Gobiernos provinciales gravan con impuestos directos a las personas físicas o jurídicas que residen en sus territorios y establecen en la mayoría de casos impuestos indirectos a las ventas (*Provincial Sales Tax – PST* o *Harmonized Sales Tax – HST*, que es la combinación del *GST* federal con el *PST* provincial).

Además de estos, hay impuestos que gravan la transmisión de inmuebles e impuestos sobre la nómina de salarios así como impuestos especiales sobre la gasolina, etc. Los municipios

imponen y recaudan impuestos sobre la propiedad de bienes inmuebles.

Para el año 2016 el tipo de gravamen general del impuesto sobre la renta de sociedades federal es del 15%. Las empresas consideradas pequeñas bajo estándares federales, con mayoría de capital canadiense, aplican un tipo del 10,5%, en vigor desde el 1 de enero de 2016.

Los beneficios de la empresa residente, sean obtenidos dentro o fuera de Canadá, se comparten según los criterios contables generalmente aceptados, excepto en la valoración de existencias, en donde el método LIFO no está aceptado. Las sociedades no residentes deben tributar sólo por la parte de sus rendimientos que se haya generado en territorio canadiense.

Las rentas de inversiones se computan, a efectos fiscales, según el principio del devengo, excepto los dividendos que se computan en el momento del cobro.

En general, son gastos deducibles sólo aquellos que se estiman necesarios para generar los ingresos correspondientes. Existen reglas específicas, no obstante, para determinar la amortización de los edificios, las contribuciones de equipos, el mobiliario, los intangibles y los gastos de investigación.

En los edificios y bienes duraderos se pueden aplicar al coste unas cuotas de amortización anual que no excedan las fijadas en la tablas que publica la Agencia de Ingresos, llamadas *Capital Cost Allowance (CCA)*.

Según las últimas tablas algunas de las CCA en vigor son las siguientes:

- Edificios: 4%, 5%, 10% dependiendo del tipo de edificio y de su fecha de adquisición
- Automóviles: 30%
- Muebles, equipamiento y maquinaria: 20%, 30%, 45%, 55% dependiendo de la durabilidad y la fecha de adquisición
- Moldes y herramientas: 100%

Existen esquemas de amortización acelerada para algunas instalaciones de minería y para las plataformas marinas de perforación.

Los derechos de propiedad intelectual y las licencias, al tener un grado determinado, se pueden depreciar linealmente sobre el menor del período de vida útil del activo o de la duración de vida legal del mismo.

La investigación científica y el desarrollo experimental de técnicas y de productos son la preocupación central del Gobierno de Canadá para aumentar la productividad de la economía. En consecuencia, el tratamiento de los gastos de investigación y desarrollo es fiscalmente muy generoso con la doble finalidad de atraer a Canadá las empresas más innovadoras y de aumentar los gastos de investigación realizados en Canadá por parte de cualquier empresa aunque concentre su actividad productiva en el resto del mundo.

Las actividades contempladas en la definición fiscal de I+D son la investigación, el desarrollo del producto y las pruebas de prototipos. Están explícitamente excluidas actividades como el control de calidad, el contraste sistemático, la investigación de mercados, las alteraciones de estilo o la producción comercial de un material, producto o instrumento nuevo o modificado. Todos estos gastos, siempre que se realicen en Canadá, tanto los corrientes como los de capital - excepto, en este último caso, los realizados en la adquisición de edificios con posterioridad a 1987 - se pueden deducir de la base tributaria del año corriente o, si se prefiere, con posterioridad. El Gobierno federal o de las provincias otorgan un crédito fiscal de hasta un 15% de los gastos que realice la empresa en I+D; pudiendo llegar las empresas controladas por canadienses (*Canadian Controlled Private Corporations*) hasta un 35%.

Por último, minoran también la base tributaria del impuesto de la renta de sociedades las cuotas de otros impuestos si están relacionados con la generación de rentas. Así, se pueden deducir de la base los impuestos municipales sobre los edificios utilizados en la obtención de rentas

derivadas de la propiedad o de la empresa. También se pueden deducir los impuestos provinciales sobre el capital.

Los tipos efectivos del impuesto de sociedades varían, según la combinación de los impuestos federal y provincial, desde un 25% hasta un 31%^[4].

Respecto al impuesto sobre la renta de las personas físicas, el tipo impositivo federal varía entre el 15% y el 33%, mientras que los tipos provinciales lo hacen desde un mínimo del 4% en Nunavut hasta un máximo del 27,75% en Quebec. La tributación personal es mucho más alta en Canadá que en EE.UU., aunque los efectos de la mayor imposición sobre la renta están mitigados por unos impuestos más bajos sobre la nómina de salarios y por unos servicios de sanidad más baratos.

Para más información se puede consultar:

<http://www.ic.gc.ca/>

<http://investincanada.gc.ca>

<http://www.fin.gc.ca/fin-eng.asp>

INCENTIVOS SECTORIALES

Scientific Research and Experimental Development Program^[5]

Este programa está administrado por *Canada Revenue Agency (CRA)*. Permite a las empresas que realizan trabajos de investigación y desarrollo solicitar créditos fiscales para gastos tales como salarios, materiales y equipos.

Tipo de Ayuda:
Deducción fiscal para empresas que desarrollen tareas de I+D
Beneficiarios:
Empresas de todos los tamaños y sectores
Cuantificación:
1. Las empresas privadas controladas por capital canadiense (<i>Canadian-controlled private corporations, CCPC</i>) que desarrollen labores de investigación y desarrollo pueden obtener hasta un 35% del valor de los gastos aplicables en créditos fiscales hasta los primeros 3 M CAD invertidos, y el 15% para cantidades superiores
2. Otras corporaciones canadienses, hasta el 15%
Condiciones:
Cubre gastos en investigación básica y aplicada, así como desarrollo experimental en ramas tales como la ingeniería, computación y análisis matemático. Se excluye la investigación de mercados, la investigación en ciencias sociales, el control de calidad de materiales y procesos, así como la prospección minera.

NRC Industrial Research Assistance Program^[6]

Programa de ayuda a la investigación industrial, su objetivo es fomentar la innovación en las pymes canadienses. Se desarrolla en el seno de *National Research Council (NRC)*. La asistencia a las empresas se presta mediante asesoramiento técnico a corto plazo no financiado y contribuciones no reembolsables o reembolsables condicionalmente. Las contribuciones no exceden del 75 por ciento de los costos admisibles del proyecto.

El programa no tiene restricciones en cuanto a la estructura del capital de la empresa, el sector industrial, la región del Canadá o el ámbito técnico. Los proyectos propuestos por las empresas se examinan y aprueban de conformidad con criterios objetivos. La asistencia se facilita mediante asesoramiento técnico a corto plazo no financiado y contribuciones no reembolsables a los proyectos de I+D industrial aprobados. La asistencia se destina exclusivamente a actividades de carácter técnico y no se otorga para financiar inversiones, comercialización u otros gastos de la empresa.

Las empresas se sirven de estos fondos para desarrollar tecnologías destinadas a productos, procesos o servicios nuevos o significativamente mejorados, así como para respaldar proyectos iniciales de demostración y proyectos piloto. Los beneficiarios son empresas privadas, sociedades personales y asociaciones y alianzas empresariales.

Tipo de Ayuda:
Asesoramiento técnico y ayudas económicas para proyectos de investigación
Beneficiarios:
Pequeñas y medianas empresas canadienses
Cuantificación:
Ayudas económicas de hasta el 75% de los costes del proyecto
Condiciones:
Puede ser reembolsable o no dependiendo del proyecto

Eureka: Programa Transnacional de Cooperación Tecnológica[\[7\]](#)

EUREKA es una iniciativa intergubernamental de apoyo a la I+D+i cooperativa en el ámbito europeo, que tiene como objeto impulsar la competitividad de las empresas europeas mediante el fomento de la realización de proyectos tecnológicos, orientados al desarrollo de productos, procesos y/o servicios con claro interés comercial en el mercado internacional y basados en tecnologías innovadoras. Está dirigido a cualquier empresa o centro de investigación español capaz de realizar un proyecto de I+D+i de carácter aplicado en colaboración con, al menos, una empresa y/o centro de investigación de otro país de la red Eureka. Canadá es un país asociado al programa, por lo que es posible hacer proyectos Eureka con empresas de este país.

Los organismos gestores de ambos países certifican los proyectos aprobados con un "sello de calidad" que ofrece a las empresas:

- Valor añadido asociado a la cooperación internacional y de reconocimiento del nivel tecnológico de los participantes.
- Facilita a las empresas la obtención de ayudas financieras en cada país de acuerdo a sus propias reglas y sin intercambio de fondos.

Tipo de Ayuda:
Acceso a financiación de ambas empresas brindado por sus respectivos órganos reguladores nacionales (Canadá: NRC, España: CDTI)
Beneficiarios:
Empresas canadienses y españolas con acuerdos de investigación y desarrollo conjuntos
Cuantificación:
Parte española: créditos a interés cero de hasta el 70% del presupuesto de participación española. Periodo de amortización de hasta 10 años con 3 años de carencia
Condiciones:
Hasta el 30% de la ayuda correspondiente a I+D+i será de carácter no reembolsable

Business Development Bank of Canada (BDC)[\[8\]](#)

El *BDC* es el Banco de Desarrollo de Canadá, y financia a pymes canadienses que tengan un plan empresarial viable y orientado al mercado.

Tipo de Ayuda:
Financiación, financiación subordinada, capital riesgo y servicios de consultoría
Beneficiarios:
Pequeñas y medianas empresas canadienses
Cuantificación:
Distintos límites y cantidades dependiendo del programa. Para financiación subordinada préstamos desde 250.000 CAD hasta 10 M CAD con periodos de devolución de 4 a 7 años
Condiciones:
Reembolsable

Canadian Small Business Finance Program (CSBF)[\[9\]](#)

El Programa de Financiación de Pequeñas Empresas (CSBF) se administra a través del Ministerio de Industria de Canadá (*Innovation, Science and Economic Development Canada*). Su objetivo es alentar a las instituciones financieras a ofrecer financiación para la creación, ampliación, modernización y mejoramiento de pequeñas empresas. Permite que las pequeñas empresas puedan acceder a préstamos que, por el alto riesgo que implican, se les denegarían.

Como compensación al Gobierno por los gastos del programa, las comisiones de registro y un porcentaje de los intereses son abonados por las instituciones financieras al Ministerio de Industria.

Tipo de Ayuda:
Financiación
Beneficiarios:
Pequeñas y medianas empresas cuyos ingresos brutos no sean superiores a 10 M CAD anuales
Cuantificación:
Hasta 1.000.000 CAD
Condiciones:
Reembolsable

Sustainable Development Technology Canada - Programas de financiación en el sector de las energías sostenibles[\[10\]](#)

Sustainable Development Technology Canada es una fundación independiente creada por el Gobierno de Canadá para financiar proyectos de energías sostenibles.

Tipo de Ayuda:
Ayudas a fondo perdido
Beneficiarios:
Empresas canadienses que presenten proyectos innovadores relacionados con la reducción de Gases de efecto invernadero y energías sostenibles.
Cuantificación:
El principal fondo es el SD Tech Fund dotado con 915 millones CAD. STDC puede financiar hasta un tercio de los costes para proyectos de entre 300.000 y 15 millones de CAD.
Condiciones:
No reembolsable

Technology Demonstration Program[\[11\]](#)

El Programa de Demostración de Tecnología está dirigido a proyectos de demostración a gran escala en los sectores de defensa, aeroespacial y seguridad.

Tipo de Ayuda:
Ayudas a fondo perdido
Beneficiarios:
Empresas canadienses o que operan en Canadá y que son OEM o proveedores <i>Tier 1</i> .
Cuantificación:
El programa financia un proyecto al año con un máximo de 54 M CAD.
Condiciones:
No reembolsable

The Strategic Aerospace and Defence Initiative (SADI)[\[12\]](#)

La Iniciativa Estratégica para el Sector Aeroespacial y de Defensa ofrece financiación a empresas constituidas con arreglo a la legislación canadiense que sean susceptibles de llevar a cabo actividades estratégicas de I+D en el sector aeroespacial y de defensa. Esta iniciativa tiene como objetivo atraer y retener inversión extranjera, con el propósito de promover mano de obra muy cualificada y competitiva en uno de los sectores más innovadores.

Tipo de Ayuda [13] :
Préstamos
Beneficiarios:
Empresas canadienses que realicen I+D en el sector aeroespacial
Cuantificación:
No hay cantidades absolutas definidas. La contribución será de un máximo del 30% de los costes del proyecto
Condiciones:
Reembolsables en un período máximo de 15 años

Northern Ontario Development Program[\[14\]](#)

Los objetivos del Programa de Desarrollo de la Región Septentrional de Ontario son fomentar el crecimiento, la diversificación de la economía, la creación de puestos de trabajo y las comunidades sostenibles y autosuficientes de la región septentrional de Ontario mediante una serie de iniciativas tendentes a mejorar el acceso de las empresas al capital, la información y los mercados. Las tres vertientes de este programa son:

1. Desarrollo económico comunitario
2. Crecimiento empresarial y competitividad
3. Innovación

Así pues, dependiendo de la vertiente del programa que se solicita, la asistencia prestada en forma de contribuciones puede ser reembolsable o no, y los límites de participación en los gastos (suelen cubrir desde un 33% hasta un 90%) pueden también variar.

Las prestaciones deben destinarse a proyectos de desarrollo económico en las empresas, tales como: estudios de exportación, preparación de personal directivo, programas de estudios de mercado, marketing y gastos de viajes, compra de maquinaria y mejora de la tecnología, etc.

Tipo de Ayuda:
Préstamos e incentivos varios
Beneficiarios:
Empresas canadienses situadas en Ontario con menos de 500 trabajadores
Cuantificación:
Del 33% al 90% de los costes del proyecto
Condiciones:

Reembolsables y no reembolsables

La asistencia se presta principalmente a pymes y a organizaciones sin ánimo de lucro que apoyan a las pymes y al desarrollo económico de las comunidades de la región septentrional de Ontario, así como a terceros que ofrezcan a dichas empresas créditos de tipo comercial totalmente reembolsables.

Canada Economic Development for Quebec Regions[15]

Este organismo tiene como misión promover el desarrollo a largo plazo de las regiones de Quebec con menor crecimiento, a través de una serie de programas[16].

La asistencia financiera en el marco del Programa de Desarrollo Económico de Quebec (*Quebec Economic Development Program*)[17]se presta en forma de contribuciones (reembolsables o no) y de donaciones. Los gastos admisibles comprenden todos los gastos directamente relacionados con el proyecto que se consideran razonables y necesarios para su ejecución. En el análisis de los gastos se tienen en cuenta las prioridades, la política y las directrices de la Oficina de Desarrollo Económico de Canadá para las Regiones de Quebec.

La asistencia se presta a pymes, grupos y asociaciones de pymes, organizaciones sin fines de lucro dedicadas a actividades de apoyo a las empresas y de desarrollo económico, y municipalidades y organismos municipales.

Tipo de Ayuda:
Préstamos, contribuciones, subvenciones y donaciones
Beneficiarios:
Pymes, grupos y asociaciones de pymes, organizaciones sin ánimo de lucro y municipios de la provincia de Quebec
Cuantificación:
100% de los costes asociados al proyecto
Condiciones:
Reembolsable y no reembolsable

Atlantic Canada Opportunities Agency (ACOA)[18]

Esta agencia tiene como objetivo el fomento del crecimiento empresarial en las regiones atlánticas de Canadá. Para ello, instrumenta su ayuda a través de diversos programas, siendo el de mayor relevancia el *Business Development Program*[19]. Se trata de un programa de ayuda de acceso a la financiación dirigido principalmente a pequeñas y medianas empresas. Las ayudas se otorgan mediante la concesión de préstamos sin intereses.

Tipo de Ayuda:
Préstamos
Beneficiarios:
Pequeñas y medianas empresas de las provincias atlánticas
Cuantificación:
Máximo del 50% o el 75% de los costes dependiendo del concepto a financiar
Condiciones:
Reembolsable

Para más información sobre los programas de esta agencia, visitar el siguiente enlace: <http://www.acoa-apeca.gc.ca/eng/ImLookingFor/ProgramInformation/Pages/Home.aspx>

- [1] <http://www.cra-arc.gc.ca/tx/bsnss/tpcs/crprtns/rts-eng.html>
- [2] <http://www.cra-arc.gc.ca/tx/ndvdl/tpcs/ncm-tx/rtrn/cmpltng/rprtng-ncm/Ins101-170/127/gns/clclt/menu-eng.html>
- [3] <http://www.cra-arc.gc.ca/txcrdt/sred-rsde/clmng/clmngsrde-eng.html>
- [4] <http://www.cra-arc.gc.ca/tx/bsnss/tpcs/crprtns/rts-eng.html>
- [5] <http://www.cra-arc.gc.ca/txcrdt/sred-rsde/menu-eng.html>
- [6] <http://www.nrc-cnrc.gc.ca/eng/ibp/irap.html>
- [7] <http://www.cdti.es/index.asp?MP=7&MS=563&MN=3&TR=C&IDR=104>
- [8] http://www.bdc.ca/en/Pages/home.aspx#.T_8LZbNfXYE
- [9] <http://www.ic.gc.ca/eic/site/csbfp-pfpec.nsf/eng/home>
- [10] <https://www.sdte.ca/>
- [11] http://ito.ic.gc.ca/eic/site/ito-oti.nsf/eng/h_00837.html
- [12] http://ito.ic.gc.ca/eic/site/ito-oti.nsf/eng/h_00022.html
- [13] <http://www.canadabusiness.ca/eng/program/2520/>
- [14] <http://fednor.gc.ca/eic/site/fednor-fednor.nsf/eng/fn02348.html>
- [15] <http://www.dec-ced.gc.ca/eng/index.html>
- [16] <http://www.dec-ced.gc.ca/eng/programs/index.html>
- [17] <http://www.dec-ced.gc.ca/eng/programmes/qedp/index.html>
- [18] <http://www.acoa-apeca.gc.ca/Eng/Pages/Home.aspx>
- [19] <http://www.acoa-apeca.gc.ca/eng/ImLookingFor/ProgramInformation/Pages/ProgramDetails.aspx?ProgramID=2>

4 BIBLIOGRAFÍA

La fuente oficial para conocer información sobre inversiones extranjeras es la agencia canadiense *Statistics Canada*, que depende del Ministerio de Industria. A través de su página web se puede acceder a las publicaciones de datos de Contabilidad Nacional y otros indicadores económicos, incluyendo la publicación de la posición internacional de la inversión de Canadá. Es de acceso libre y gratuito.

La agencia oficial *Invest in Canada*, que depende del Ministerio de Asuntos Exteriores y Comercio Internacional (DFAIT), es la encargada de promover y atraer las inversiones hacia Canadá. En su página web se puede acceder la información de interés sobre normativa, implantación e incentivos.